

Um Grupo que se destaca no Algarve

O início do Grupo Praia deu-se há 15 anos quando Rui Bernardo, um dos diretores da empresa, então ligado à construção civil, encarou o desafio de criar um departamento de vendas como complemento ao seu negócio. Juntamente com a sua esposa, Anabela Bernardo, a outra face diretiva, esse intuito foi concretizado com a criação de uma imobiliária.

Aliando o conceito de uma imobiliária tradicional a um nome forte multinacional, o passo inicial foi a aquisição, em 2004, do primeiro franchise Remax em Armação de Pêra. Em 2008, foi inaugurado o segundo em Carvoeiro (concelho de Lagoa), em 2011 em Albufeira e, em 2017, o quarto em Vilamoura. “Tem sido um processo de crescimento contínuo, solidificado e sustentado”, refere o empresário, cujo negócio se baseia principalmente no “aconselhamento por parte de consultores experientes” e na filosofia de agir diariamente “numa relação familiar e de proximidade” com clientes e colaboradores, aos quais a formação é dada continuamente.

O Grupo Praia distingue-se pelos seus padrões de profissionalismo, ao fornecer todas as informações detalhadas, dentro de um serviço personalizado da máxima qualidade, atitude que o próprio Grupo Remax, por si só, já fomenta. Com a área de atuação circunscrita ao Algarve, o diretor acredita que esta região “reúne as condições para novos empreendimentos e para que os investidores tenham sucesso porque a região carece de imóveis novos. Ao nível do segmento de luxo nunca se venderam tantas casas”.

Para o futuro, os planos passam por dar continuidade a este trabalho de 15 anos. “Estamos focados em dar as melhores condições à nossa equipa, para se sentirem motivados e satisfeitos, premiando o seu desempenho na empresa e que esta, por sua vez, seja deles também”, conclui Rui Bernardo.



A Group that stands out in the Algarve

The beginning of the Praia Group was 15 years ago when Rui Bernardo, one of the directors of the company, then connected to the construction field, faced the challenge of setting up a sales department to complement his business. Together with his wife, Anabela Bernardo, also a leading face, this intention was materialized with the creation of a real estate agency.

Combining the concept of traditional real estate with a strong multinational name, the initial step that was taken consisted in the acquisition, back in 2004, of the first Remax franchise in Armação de Pêra. In 2008, the second was inaugurated in Carvoeiro (municipality of Lagoa), in 2011 in Albufeira and, in 2017, the fourth in Vilamoura. “It has been a process of continuous growth, solidified and sustained”, says the entrepreneur, whose business is based mainly on “advice from experienced consultants” and a philosophy of acting daily “in a close and familiar relationship” both with clients and employees, to whom training is given continuously.

Grupo Praia distinguishes itself by its standards of professionalism, by providing all the detailed information, with a personalized service that presents a maximum degree of quality, an attitude which is promoted by the Remax Group itself. With its range of activity being limited to the Algarve, the director believes that this region “gathers the conditions for new developments and successful investments given that the region lacks new real estate. Within the luxury segment there have never been so many houses being sold”.

For the future, the plans point towards keeping up with this 15-year work. “We are focused on giving the best conditions to our team, so that they might feel motivated and satisfied, rewarding their performance in the company, which is theirs as well”, concludes Rui Bernardo.



RE/MAX
GRUPO PRAIA
www.remax.pt/abernardo

Sede: Rua Álvaro Gomes - Edif. Hipolitus, Loja C R/c
8365-111 Armação de Pêra
Fax: 282 310 689 • abernardo@remax.pt
Armação de Pêra: +351 282 310 680
Carvoeiro: +351 282 080 842
Albufeira: +351 289 592 530
Vilamoura: +351 289 247 466