

Luxo com satisfação e qualidade

Focando-se no mercado do Grande Porto, a MM Imóveis é uma empresa de mediação imobiliária especializada no segmento de luxo, que aposta na ampla experiência de uma equipa capaz de transmitir confiança e de dar prioridade à “satisfação do cliente”.

Embora se tenha formado em Engenharia Civil, foi no universo da mediação imobiliária que Miguel Mota descobriu a sua “vocação”. Aventurando-se nesta nova área, e não obstante o panorama de crise que se sentia em Portugal, o nosso interlocutor foi traçando um caminho individual que lhe permitiu acumular “cada vez mais clientes, mais procura e mais produto para vender”. A culminação desse trajeto foi a constituição, em 2017, da MM Imóveis – empresa que agrega uma equipa de “colaboradores com bastante experiência no mercado”.

Fazendo do “profissionalismo”, da “dedicação”, da “qualidade” e da “confiança” os seus lemas, a empresa de Miguel Mota tem-se diferenciado no mercado através da “promoção fantástica que é feita a todos os imóveis” e da capacidade de “fazer o cliente chegar ao produto certo”. Este pormenor é digno de referência numa altura em que, apesar de o Porto ter “crescido imenso nos últimos anos de uma forma que ninguém conseguia prever”, se verificar uma crescente competitividade num mercado que tem merecido o investimento do cliente estrangeiro (e, muito particularmente, brasileiro).

“Penso que o setor imobiliário do Porto terá, em 2019, mais um ano positivo”, considera o empresário. Nesse sentido, e independentemente das oscilações que poderão existir no futuro, a MM Imóveis continuará a fazer da “satisfação dos clientes” o seu “ponto número um” e um “grande orgulho”.



Luxury through satisfaction and quality

Focusing on the market of Greater Porto, MM Imóveis is a real estate company specialized in the luxury segment, based on the wide experience of a trustworthy team that emphasizes “client satisfaction”.

Despite having graduated in Civil Engineering, it was in the universe of real estate mediation that Miguel Mota discovered his “vocation”. Venturing into a new field, and regardless of the panorama of crisis that Portugal was going through, our interviewee began an individual path that allowed him to gather “more and more clients, demand and products to sell”. The culmination of this route was the establishment, in 2017, of MM Imóveis – a company composed of a team of “employees with wide experience in the market”.

Using “professionalism”, “dedication”, “quality” and “trust” as mottos, the company of Miguel Mota has become notable in the market due to “the fantastic promotion that is made to all properties” and the ability to “make sure that every client eventually obtains the right product”. Such aspect is especially worthy of note in a moment when, despite the fact that Porto “has grown, in recent years, at a rate no one was able to anticipate”, the market has become increasingly competitive, while sparking the interest of foreign investors (especially Brazilian clients).

“I believe 2019 will become another positive year for the real estate industry of Porto”, acknowledges the entrepreneur. In this sense, and regardless of the oscillations that may exist in the future, MM Imóveis will continue making sure that “client satisfaction” will always be its “number one point” and a “great source of pride”.

