



# Proporcionar as melhores soluções do mercado

Muito mais do que o benefício qualidade-preço no ramo dos automóveis usados, a Low Cost Cars pretende oferecer conforto a todos os condutores. Hoje, com mais de quatro anos no mercado, Celso Lopes e Diana Lemos ajudam-nos a compreender o seu progresso.



Inicialmente, começaram por ser uma loja de peças automóveis e só mais tarde passaram a dedicar-se à compra e venda de automóveis. Mas desengane-se quem pensar que 'low cost' representa aqui um serviço e atenção menores, pois ambos os empresários querem, acima de tudo, "vender

plataformas online, também beneficiam de maior proximidade com o cliente, perpetuando assim laços que tornam ainda mais evidentes as competências de uma equipa profissional.

Atualmente, sente-se uma crescente procura pela personalização do produto e são muitos os aficionados que querem destacar-se e veem aqui uma oportunidade para desenvolver os seus carros altamente customizados. As modificações podem ir desde uma simples pintura, até à alteração de jantes, volantes, vidros, suspensão, entre outros. Desse modo, a Low Cost Cars prepara uma série de transformações que vão ao encontro do estilo do cliente: "Comprámos um carro que é a base e marcamos a diferença por não sermos standard". Estes pormenores fazem com que ambos os empresários se distingam e a escolha pela marca BMW não é inocente: "Muita gente procura essa marca e somos abordados por causa disso", realçam. O cliente, embora seja maioritariamente das zonas norte e centro, acaba por se estender um pouco por todo o país, incluindo ilhas.

Os colaboradores também se disponibilizam a levar o carro a qualquer ponto do território nacional e é, precisamente, através desse conforto e do horário alargado que geram maior fidelização e alcançam outros públicos-alvo. Para além de apresentar as melhores soluções, a Low Cost Cars trabalha com várias entidades financeiras e pro-

porciona financiamento até 120 meses. Mas a paixão pelo ramo automóvel não fica por aqui. Celso Lopes é também piloto de automóveis e, como tal, envolve-se em várias dinâmicas: "Todos os anos, fazemos um evento BMW, onde alugamos um espaço e expomos todos os carros BMW". Quando falamos de futuro, percebemos que os proprietários ponderam vir a criar um segundo stand ou, quem sabe, a ampliação deste mesmo espaço: "Somos uma empresa que caminha ano após ano, mas reservamos a melhor qualidade ao melhor preço", garantem. Importa acrescentar que os projetos não ficam por aqui, pois a nossa entrevistada é também proprietária da Diana Lemos Boutique.



a um preço justo" e criar as melhores condições de mercado. Como assumem que têm o melhor preço também não deixam de considerar que este crescimento passou por vários patamares: "Começámos em Paços de Ferreira, em dezembro de 2014, mas depois mudámo-nos para aqui (Frazão). Em abril, demos início às obras e colocámos o stand e o serviço de lavagem automóvel. Apesar de termos iniciado com poucos carros, neste momento estamos com uma estrutura grande". As novidades do stand, divulgadas nas diversas



geral@lowcost-cars.com  
facebook.com/lowcostcars.cl



**LOW COST CARS**  
COMPRA E VENDA DE AUTOMÓVEIS

Rua de S. Brás, 408 • 4599-182 Frazão - Paços de Ferreira • Tlm.: 916 128 251