

# Quatro décadas no design e desenvolvimento de meias



## Four decades in the design and development of socks

Têxtil Ribeiro e Verstraete Lda - Riverst is a notable company within this sector. Its strong expertise in the manufacture of a diversified set of products helped it gain the recognition of important international partners.

A Têxtil Ribeiro e Verstraete Lda – Riverst é uma empresa de destaque neste setor, concentrando um forte know-how no fabrico de um diversificado conjunto de produtos, com o qual tem conquistado o reconhecimento de importantes parceiros internacionais.

Foi em 1978 que Joaquim Ribeiro fundou esta empresa, que ainda hoje conserva a sua natureza familiar. A sua atividade inclui um variado conjunto de produções, nomeadamente de meias para desporto, para trabalho, para o inverno e para uma série de outras utilizações específicas como a caça, a pesca ou a montanha. Como nos é dito pelo nosso entrevistado, “este é um mundo muito mais vasto do que as pessoas imaginam”.

Dentro dessa vastidão, a Riverst desenvolve artigos em função das solicitações de cada cliente, trabalhando também dentro da possibilidade de fazer os seus próprios desenvolvimentos, que submete à consideração destes seus parceiros. Questionado sobre aquilo que melhor distingue as suas produções, Joaquim Ribeiro realça “a qualidade que é colocada nestas meias, conseguida através da seleção das melhores matérias-primas” e de outros aspetos, entre os quais o próprio embalamento, que assegura “que as mercadorias cheguem nas melhores condições ao consumidor final”.

Fruto dessas características, a Riverst é hoje detentora de uma posição invejável nos mercados internacionais. Trata-se de um dos players que mais exportam no seu setor, tendo como principais destinos de exportação a França, a Alemanha ou Israel. Nestes países, os seus parceiros incluem grupos multinacionais de grande dimensão, estando aqui um real exemplo de uma empresa portuguesa que se afirma com vigor no mercado da private label.

Na opinião de Joaquim Ribeiro, o êxito nacional neste setor deve-se a fatores como “a qualidade da produção, o cumprimento rigoroso dos prazos de entrega e preços que são justos”. Para que a Riverst continue a contribuir para este cenário, esperam-se agora novos desenvolvimentos. Acerca daquilo que está a ser feito pelo progresso da empresa, o nosso entrevistado fala-nos do “investimento em máquinas mais recentes e na economização dos custos energéticos”, estimando que estes upgrades no funcionamento da empresa signifiquem uma aposta na ordem dos 500 mil euros.

Para consultar a respetiva página de comércio online, ir a [www.dhuva.com](http://www.dhuva.com)

**riverst**

Parque Industrial da Pousa  
Lugar da Devesa – Lote 14  
4755-418 Barcelos  
Email: [info@riverst.net](mailto:info@riverst.net)  
Tlf: (+351) 253 919 370  
Fax: (+351) 253 919 379

[www.riverst.net](http://www.riverst.net)

It was back in 1978 that Joaquim Ribeiro founded this company, which still retains its nature as a family-owned business. Its activity encompasses a wide range of articles, namely sports socks, work socks, winter socks and a variety of others for specific uses such as hunting, fishing or mountaineering. As said by our interviewee, “this is a much wider world than people realize.”

Within that vastness, Riverst does a thorough job in tailoring its products to the requests of each client, while simultaneously providing the possibility of making their own developments, which it submits to the consideration of these partners. Asked about what best differentiates his productions, Joaquim Ribeiro stresses “the quality that is placed in these socks, which is achieved through the selection of the best raw materials” and other aspects, among which is the packaging itself, which ensures “that the goods arrive in perfect conditions to the final customer”.

As a result of these characteristics, Riverst keeps a covetable international standing. It ranks as one of the main exporters in its field of activity, counting as its most relevant destinations places such as France, Germany or Israel. Among the partners found in these countries are included multinational groups of great dimension, which makes this a true example of a Portuguese company that vigorously thrives in the private label market.

According to Joaquim Ribeiro, the national success in this sector comes down to factors such as “the quality of production, the strict compliance with deadlines and prices that are fair”. For Riverst to continue its contribution to this scenario, new developments are now expected. Regarding what is being done for the progress of the company, our interviewee tells us about “investments in newer machines and energy-saving”, estimating that these upgrades in the company’s operation capacity will entail an effort of approximately 500 thousand euros.

To consult the respective e-commerce website, go to [www.dhuva.com](http://www.dhuva.com)