

PARCEIROS DE CONFIANÇA

A Sokvels existe desde 2009 e daí para cá tem solidificado uma importante posição, enquanto empresa fornecedora de serviços FF&E (Furniture, Fixtures and Equipment) para o setor hoteleiro, com especial destaque para o mercado francês.

Fomos ao encontro de Carlos Veloso, diretor geral da Sokvels. Anteriormente à fundação deste projeto, o nosso entrevistado tinha já acumulado uma vasta experiência nesta atividade, mediante um trajeto ao longo do qual contactou com as realidades de diferentes mercados internacionais. O exemplo de maior realce terá sido a Rússia, país que conhece muito bem e onde, nos anos 2000, existia uma carência no que dizia respeito à renovação das unidades hoteleiras.

A relação com este exigente mercado conferiu-lhe o forte know-how com que encarou os desafios que vieram posteriormente. Em 2009, quando criou a sua empresa, direcionou as atenções para um país mais próximo. O primeiro projeto que conseguiu foi numa unidade de cinco estrelas, em Nice, e a relação de confiança aqui criada foi um prenúncio para tudo o que tem acontecido até agora. É em França que a sua atividade está concentrada, com o trabalho da Sokvels presente em diversas cadeias e unidades de um elevado segmento. Dentro deste contexto, o crescimento foi intenso, algo que Carlos Veloso atribui ao "enorme esforço de toda a equipa e à satisfação plena dos clientes da empresa". Neste momento, a Sokvels estima as suas perspetivas de faturação com um aumento percentual acima dos dois dígitos, o que a torna um elemento relevante do cenário empresarial de São João da Madeira.

A sua atividade consiste, concretamente, no fornecimento das diferentes peças que integram os projetos de decoração e arquitetura de interiores de um hotel, tanto nos quartos como nas áreas comuns. Para isso, assume a responsabilidade de articular e coordenar o trabalho de execução de todas estas componentes, recorrendo à colaboração de uma rede de parceiros especializados nos diferentes ofícios inerentes, que está essencialmente concentrada num território que vai da margem sul do Douro até Aveiro.

Mediante o resultado de todas estas sinergias, a empresa de Carlos Veloso apresenta aos seus clientes o pacote inteiro, um serviço que, para os próprios, representa a importante vantagem de simplificar todo este processo. Este trata-se de um trabalho de grande complexidade, cujo sucesso está dependente de um vasto conjunto de variáveis e que, conforme sublinha o nosso entrevistado, só pode ser feito "com uma grande responsabilidade". Sobre isso, e convidado a partilhar connosco o slogan que melhor resume a sua empresa, deixa-nos com a seguinte palavra: "Cumprimos".

SW

SOKVELS

RELIABLE PARTNERS

Sokvels exists since 2009 and since then it has solidified an important position as a service provider in the area of FF&E (Furniture, Fixtures and Equipment) for the hospitality industry, with a special emphasis on the french market.

We went to meet Carlos Veloso, the general director of Sokvels. Prior to the foundation of this project, our interviewee had already accumulated extensive experience in this activity, through a path along which he had contact with the realities of different international markets. The most noteworthy example of this is Russia, a country he knows deeply and where, in the 2000s, there was a shortage regarding the renovation of hotel units.

This relationship with such a demanding market gave him the strong know-how with which he faced the challenges that came afterwards. In 2009, when he set up his company, he turned his attention to a closer country. The first project he got was a five-star unit in Nice, and the trust that had been created here foreshadowed everything that has happened thus far. It is in France that the company's activity is focused, with the work of Sokvels present in several chains and units of a high segment. Within this context, the growth was intense, something that Carlos Veloso attributes to the "enormous effort of the whole team and the full satisfaction of the company's customers". At the moment, Sokvels estimates its revenue prospects with a percentage increase above double digits, which makes it a relevant element of the business scenario of São João da Madeira.

Its activity consists, specifically, in the supply of the different pieces that integrate a hotel's project of decoration and interior architecture, either in its rooms or in the common areas. To achieve this, Sokvels takes the responsibility of articulating and coordinating the execution of all these components, thus relying on a network of partners that are specialized in all related trades, with most of them essentially concentrated in a territory that extends from the south bank of the Douro to Aveiro.

As a result of all these synergies, the company of Carlos Veloso presents its customers with the whole package, a service which, for them, represents the important advantage of simplifying this whole process. This is a work of great complexity, with its success depending on a wide range of variables and, as stressed by our interviewee, it can only be done "with a great sense of responsibility". Regarding this, and while invited to share with us the slogan that best summarizes his company, he leaves us with the following words: "We comply".



FF&E SERVICES