

Dedicação, Vontade e Inovação

A Lacovale - Technology and Innovation, empresa metalomecânica sediada em Gondomar, nasceu pelas mãos de Carlos Soares. Sendo esta uma empresa tipicamente familiar, a sua filha, Carla Soares, membro da direção geral, prepara-se para, juntamente com o seu irmão que já assume cargo de direção há alguns anos, Pedro Soares, tomar as rédeas da Lacovale e, em entrevista connosco, revelou-nos a receita da sua longevidade e sucesso.



Após um percurso em que exerceu diversas atividades profissionais, o fundador começou a envernizar móveis em madeira. Fruto dessa atividade profícuca, resolveu dar origem a uma empresa. O envernizamento evoluiu para a lacagem de móveis e foi aí que o seu tempo foi canalizado unicamente para este trabalho. Da lacagem de madeiras passou para a lacagem de mobiliário metálico, direcionando-se a partir de 2005 para a produção de peças metálicas.

“Com os investimentos do «Portugal 2020», em 2015, conseguimos desenvolver a parte da serralharia para a metalomecânica e, hoje em dia, a parte de lacagem de ferro acaba por ser mais um serviço interno complementar à metalomecânica”, explica Carla Soares. No início, os seus trabalhos cingiam-se a projetos comuns como varandas de escadas em tubo e pequena decoração. Hoje, o intuito é atingir grandes lojas e o mercado internacional, também na

vertente duma produção mais técnica.

Com 70 colaboradores, a Lacovale trabalha muito para a indústria, em todo o seu espectro, abraçando projetos de grande dimensão, sendo este o core business que a caracteriza. A Lacovale marcou e marca presença em feiras e exposições pelo mundo, tais como Best5 Algéria, Big 5 Dubai, Batimat, Midest Paris, tendo como objetivo o grande crescimento internacional. A empresa tem também acumulado um forte know-how no mobiliário para lojas e exposições, que corresponde a uma grande percentagem da sua faturação.

Acerca daquilo que melhor diferencia a Lacovale das demais, é de realçar a grande capacidade de adaptação às necessidades concretas de cada cliente. “O facto de verem em nós um parceiro e não um criador de entraves é o que nos distingue, aliado a termos introduzido a expressão de que somos uma empresa familiar”, sublinha a empresária. Enquanto administração familiar, os responsáveis da Lacovale

marcam a diferença por estarem sempre disponíveis, quer para clientes, colaboradores ou fornecedores, em todas as plataformas, tanto físicas como online. No estrangeiro, a grande qualidade do seu serviço de laser e pintura electroestática é reconhecida e coloca a empresa numa posição de referência no setor.

Relativamente à sua presença no mercado, a Lacovale tem cerca de 70% das suas vendas em território nacional, das quais 90% destinam-se à exportação. Diretamente, os restantes 30% estão afetos aos mercados espanhol, francês e suíço, sendo que a relação com estes dois últimos ainda se encontra numa fase inicial. Este processo de internacionalização deu-se muito por via do programa «Norte 2020», que permitiu alavancar esse passo importante, em especial com a criação de um departamento comercial que até então não existia.

Indispensável para o seu êxito – para além das mais-valias já descri-

tas – tem sido o acompanhamento próximo e constante da evolução tecnológica, estando a empresa dotada de condições de topo a este nível. Também a responsabilidade ambiental faz parte da política da LacoVALE, que é certificada pela norma ISO 9001. Desde logo, assegura a separação de resíduos em todos os departamentos, bem como a minimização de custos, partindo de ações simples como a gestão responsável do uso da energia.

Fazendo o ponto de situação relativo à atualidade da empresa, é de destacar que, no ano transato, registou um crescimento de 233% face a 2016. Sobre as perspetivas que isto abre, Carla Soares diz-nos que, “não esperando a mesma percentagem de crescimento para este ano, a LacoVALE vai, no entanto, conseguir superar a faturação de 2017 e pretende fortalecer as ligações feitas com clientes estrangeiros, bem como cimentar o que de bom tem feito”.

Face a esta evolução, o eventual alargamento do seu espaço físico começa a estar entre os investimentos que a empresa pondera fazer. De resto, e reiterando novamente o carácter familiar da LacoVALE, há também que mencionar que a sucessão da liderança está em fase de preparação. Neste aspeto, é altamente valorizada a aprendizagem dos futuros líderes com o fundador, cuja sabedoria continua a ser imprescindível, assim como com os colaboradores da empresa, com os quais mantêm uma relação de proximidade e que têm vindo a adquirir cada vez mais competências.

