

Reparar o carro à distância de um clique

No setor há mais de 20 anos, Paulo Dário, juntamente com mais um sócio, abriram a SPR Auto, em 2005. A empresa retalhista, especializada na venda de peças de automóveis, atualmente abrange todo o país.

Ligado às grandes marcas como Fiat e Alfa Romeo, Paulo Dário, após anos de serviço no ramo decidiu abrir o seu próprio negócio e surgiu assim a SPR. O nome deriva das primeiras iniciais dos nomes de cada sócio fundador. Paulo Dário e Sandra Figueiras, são os atuais sócios gerentes, e Renato Faria o Diretor de Operações.

A empresa tem origem em Castelo de Paiva e tem atualmente duas lojas fixas, uma perto do Hospital S. João, no Porto, e outra em Rio Tinto, junto ao Shopping Parque Nascente, contando no total com 20 colaboradores.

Como retalhista de peças de automóvel, a SPR tem como principal característica a qualidade dos produtos que proporciona aos seus clientes, tanto aos profissionais como aos consumidores finais. A rapidez e a flexibilidade também são mais-valias da SPR, conforme nos é salientado por Renato Faria: “ter qualidade nos nossos produtos, um serviço flexível e rapidez nas entregas em todo o território nacional dá uma confiança extra aos nossos clientes”.

Com o setor tecnológico cada vez mais avançado, o grupo criou em 2014 uma plataforma de vendas online diretamente para o consumidor final, a Movon Parts. “O negócio online tem aumentado significativamente, fruto da comodidade de receber a encomenda nas suas instalações/residência e da facilidade na identificação das peças”, afirma Renato Faria. Já Paulo Dário acrescenta que “o negócio, na globalidade, tem crescido, mas existem ainda bastantes consumidores que apostam no mercado tradicional e valorizam o atendimento personalizado. As pessoas gostam de ver o produto antes de o comprar”.

A SPR Auto já participou também em palestras e conferências a nível nacional, o que permitiu dar a conhecer ao público a sua marca e o papel de distribuição que desempenham.

Com o olhar atento de Renato e Paulo, para o futuro a empresa pretende reestruturar toda a estratégia de vendas online até Setembro de 2018, possibilitando ao consumidor final e profissional um acesso mais rápido, com campanhas de desconto e serviços diferenciadores. Para além disso, pretendem também apostar na formação técnica que é devida para todo o material e ainda dedicarem-se à presença em mercados internacionais.



A PEÇA QUE LHE FALTAVA

Qualidade | Credibilidade | Inovação | Relação com o cliente



www.sprauto.pt

SPR
auto
acessórios

FEBODO | FICOM | GAC | ISAG | FERTAR | TACON | VIM | BARRAKEN | MINTEX

sprauto@sprauto.pt

224 882 337

fb.com/sprauto.pecas